

Die Kroning GmbH Industrie- und Landtechnik ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen in der dritten Generation. Der Name Kroning steht seit über 70 Jahren in der Industrie- und Landtechnik für Kompetenz, Qualität und Zuverlässigkeit. Geprägt durch die typische Bremer Kaufmannsmentalität, ist das Unternehmen nachhaltig organisiert und damit als zuverlässiger Partner sicher für die Zukunft aufgestellt. Als Handelsunternehmen im Jahre 1949 gestartet, gewinnt seit Mitte der 80er Jahre zunehmend auch die eigene Produktion von Hydraulik-Anlagen, CNC-gebogenen Rohren und Schläuchen an Bedeutung. Außerdem gehören Engineering-Projekte, technische Kundenberatung und Dienstleistungen rund um die hydraulische Antriebstechnik zu unseren Kompetenzen und als Großhändler bieten wir innovative Logistklösungen.

An unserem Standort in Bremen-Nord suchen wir zur Verstärkung unseres engagierten Teams im Auftragszentrum zum nächstmöglichen Termin einen

Verkaufsberater oder Produktmanager im Innendienst (w/m/d)

auf dem Gebiet des Handels mit Industriebedarf. Das Produktspektrum umfasst ein breites Portfolio von Komponenten der Fluid- und Antriebstechnik mit dem Schwerpunkt der hydraulischen Verbindungstechnik.

In unserem Auftragszentrum wird gestützt durch unser Warenwirtschaftssystem der gesamte kaufm. Prozess der Bearbeitung von Kundenaufträgen vom Einkauf bis zum Verkauf abgebildet.

Ihre Aufgaben:

Kundenmanagement:

- Kontinuierliche Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen für Neukunden, Bestandskunden sowie Key-Account
- Aktive technische Kundenberatung
- Beantworten der Anfragen per Email / Telefon oder vom Vertriebsaußendienst
- Angebotserstellung und –verfolgung, Rahmenvereinbarungen
- Auftragsmanagement mit Auftragserfassung und Terminverfolgung

Lieferantenmanagement:

- Disposition und Einkauf bestimmter Produktgruppen
- Lagerbestellungen sowie auftragspezifische Warenbeschaffung
- Preisverhandlungen
- Terminverfolgung
- Lagerpflege

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Groß- und Außenhandel oder Industrie), dazu etwas Berufserfahrung und ein gutes technisches Verständnis
- Sie sind gut strukturiert, zuverlässig, teamorientiert und engagiert
- Sie haben gute kommunikative Fähigkeiten sind offen für Neues und bringen gern neue Ideen ein
- Sie haben Erfahrung mit internen operativen Unternehmensprozessen in der Auftragsabwicklung
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office Programmen und haben Erfahrung mit Warenwirtschaftssystemen (wir nutzen MS NAV)
- Ein guter Zugang zu IT-Themen und ggf. Erfahrungen mit Webshops bzw. E-Commerce hilft Ihnen, die neuen Anforderungen der Digitalisierung zu meistern

Wir bieten

- Vielseitige Gestaltungsmöglichkeiten und ein hohes Maß an Eigenverantwortung bei der Auftragsabwicklung in einem engagierten Team im Auftragszentrum
- Eine gesunde Mischung aus der Stabilität eines Familienunternehmens und der kontinuierlichen Weiterentwicklung des Unternehmens
- Nach der Einarbeitungsphase ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Eine attraktive Vergütung und Möglichkeiten zur fachlichen Fortbildung und persönlichen Entwicklung
- Eine gute Anbindung im Stadtgebiet und eigene Parkplätze

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an bewerbung@kroning.de.

Für telefonische Rückfragen stehen wir Ihnen unter 0421-62 60 612 zur Verfügung.