

# **Kroning** *Industrie- und Landtechnik*

---

Die Firma Kroning GmbH Industrie- und Landtechnik ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen in der zweiten und dritten Generation. Der Name Kroning steht seit 70 Jahren in der Industrie- und Landtechnik für Kompetenz, Qualität und Zuverlässigkeit. Geprägt durch die typische Bremer Kaufmannsmentalität ist das Unternehmen nachhaltig organisiert und damit als zuverlässiger Partner sicher für die Zukunft aufgestellt. Als Handelsunternehmen im Jahre 1949 gestartet, gewinnt seit Mitte der 80er Jahre zunehmend auch die eigene Produktion von Rohren und Schläuchen sowie von Hydraulik-Anlagen an Bedeutung. Zu unserem Leistungsspektrum gehören außerdem eine Engineering-Abteilung, technische Kundenberatung und Dienstleistungen auf dem Gebiet der Antriebstechnik insbesondere im Bereich von Hydraulikaggregaten und Hydraulikanlagen.

Um die operative Organisation von Vertriebsinnendienst und Produktmanagement sicherzustellen und zuverlässige Strukturen und Abläufe weiter auszubauen suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

## **Leiter Auftragszentrum (m/w)**

Der Verantwortungsbereich umfasst die kaufmännische und organisatorische Abwicklung des Auftragswesens vom Handelsprogramm und Produktion von der Angebotserstellung bis hin zur Auftragsabwicklung, vom Wareneingang bis zum Warenausgang.

### **Ihre Aufgaben:**

- Leitung von Vertriebsinnendienst, Produktmanagement, Auftragsabwicklung und Intralogistik mit Fokus auf das Handelsprogramm
- Schnittstelle zum Außendienst, zur eigenen Produktion und zur technischen Abteilung sowie zur Verwaltung
- Definition der Abläufe, Erstellen und Umsetzung von Vorgaben zur Auftragsabwicklung kaufmännisch und organisatorisch
- Analysieren und Bewerten der etablierten Prozesse unter organisatorischen und betriebswirtschaftlichen Aspekten, Etablieren von Kennzahlen
- Ansprechpartner für Key-Kunden
- Reporting an die Geschäftsleitung
- Führung der Mitarbeiter fachlich, organisatorisch und disziplinarisch
- Sicherstellung effizienter Abläufe im operativen Tagesgeschäft

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium in Betriebswirtschaft oder im Wirtschaftsingenieurwesen bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung in der operativen Leitung eines Vertriebsbereiches im technischen Handel
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse von Reporting-Methoden, MS-Office und Warenwirtschaftssystemen

- Führungserfahrungen und ein motivierender Führungsstil verbunden mit einer zielorientierten und strukturierten Arbeitsweise
- Sehr gute Kommunikationskenntnisse, Teamfähigkeit, Loyalität, Engagement

**Wir bieten Ihnen:**

- Eine sorgfältige Einarbeitung für Ihren guten Einstieg
- Möglichkeiten zur Fort- und Weiterbildung
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Sie haben darüber hinaus Gestaltungsspielraum im verantworteten Bereich und führen ein engagiertes Team

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin. Bitte senden Sie diese an [bewerbung@kroning.de](mailto:bewerbung@kroning.de).  
Für telefonische Rückfragen stehen wir Ihnen unter 0421-6260620 zur Verfügung.

